

## Zelfstandig ondernemen

### .....in een professionele organisatie

#### Voor de free-lancer / zzp-er

Je bent werkzaam in de zakelijke dienstverlening als zelfstandige zonder personeel.

Met de ruime ervaring waarover je beschikt, lig je best goed in de markt. De eerste opdrachten gingen goed en ook nu klaag je niet.

Toch knaagt er iets. Een eenzaam bestaan loert.

Zelfontwikkeling is beperkt door gebrek aan impulsen van buiten. Je intellectuele kwaliteiten worden maar deels benut. Er moet meer gedaan worden dan alleen hetgeen je goed in bent. Er is een gat tussen ambitie en realiteit.

En toch wil je zelfstandig blijven, genieten van vrijheid en ondernemerschap. Lees verder bij 'aansluiten bij Mondea'.

#### Voor de adviseur in loondienst

Mooie baan, mooi salaris, mooie klanten. Hard werken en prachtige resultaten boeken. Tevreden klanten alom. Voor wie doe je dat eigenlijk. Waar zit de grootste genoegdoening voor de vele uren werk? En dat 'verkopen' van 'bankzitters' is toch eigenlijk wel heel vervelend. Hoe hard heb je een werkgever nodig om persoonlijk succes te hebben? Wat is jouw definitie van succes? Geld, vrijheid, balans werk – privé, macht, ... Misschien een goed moment om het vertrouwen en de ondernemer in jezelf eens een kans te geven. Is de tijd rijp voor een andere, zelfstandige richting? Lees verder bij 'aansluiten bij Mondea'.

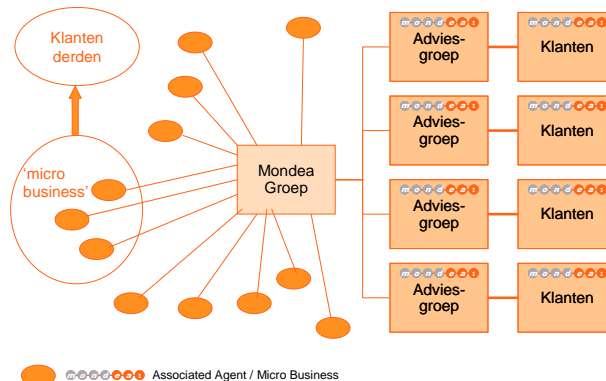
#### Voor de nieuwkomer in de advieswereld

Als manager of specialist beschik je over ruime ervaring binnen verschillende bedrijven op verschillende posities. Verrassingen zijn er bijna niet meer. Het meeste heb je al gezien. Uitdagingen zijn er beperkt. Wat je motiveert, is het helpen van mensen, hen begeleiden bij veranderingen. Het projectmatig denken en werken geeft inspiratie. Een carrièrestap naar adviseur lonkt. Adviseur zijn is echter ook een vak. Waar leer ik de kneepjes van het vak maar krijg ik tevens de vrijheid en de zelfstandigheid die ik zoek? Welke stap moet ik zetten om mijn kennis en ervaring maximaal aan te kunnen wenden om organisaties te helpen hun resultaten te verbeteren? Lees verder bij 'aansluiten bij Mondea'.

### Aansluiten bij Mondea

Mondea is een netwerkorganisatie van zelfstandig adviseurs en managers. Mondea houdt zich bezig met integratie- en samenwerkingsprojecten.

Klanten kiezen voor Mondea omdat Mondea onafhankelijk en objectief is, de klant centraal stelt, kosten effectief opereert en bedenken combineert met doen. In de Mondea netwerkorganisatie zijn Partners en Associated Agents actief.



### Associated Agent

De diversiteit aan projecten, vraagt om een uitgebreid en uitgekiend platform aan specialisten. Iedere Associated Agent is binnen zijn/haar vakgebied een kei. Associated Agents participeren in Mondea projecten. Daarnaast ontwikkelen we gezamenlijk nieuwe diensten en zetten die in de markt. Een Associated Agent is onderdeel van de Mondea organisatie en kan daarnaast onder de vlag van de eigen organisatie zo mogelijk ook nog projecten aanvaarden.

### Partner

Het hart van de Mondea organisatie wordt gevormd door de Partner. Een Mondea Partner heeft de verantwoordelijkheid voor een zelfstandige Mondea Adviesgroep. Als onderdeel van de organisatie ontvangt de Partner alle ondersteuning die nodig is om de Adviesgroep op te zetten en verder uit te bouwen. Een partner maakt gebruik van Associated Agents en andere Partners voor de uitvoering van de werkzaamheden.

### Mondea iets voor jou?

Meer weten over het aansluiten als Partner of Associated Agent? Neem gerust contact met ons op.

W: [www.mondea.com](http://www.mondea.com)  
 E: [info@mondea.com](mailto:info@mondea.com)  
 T: +31 33 4627051